

PROCEEDING  
Seminar Manajemen dan Call for Paper 2022  
Tantangan Bisnis di Era Digital dalam Menjaga Keberlanjutan

**Model Kesetiaan Pelanggan Pria dalam Industri Perawatan Kulit**

**Heni Puspitasari<sup>1</sup>, Waluyo Budi Atmoko<sup>2</sup>, Nang Among Budiadi<sup>3</sup>**  
Universitas Setia Budi, Fakultas Ekonomi, Prodi Manajemen

**ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk menguji variabel kesetiaan pelanggan. Kesetiaan pelanggan disebabkan oleh kepuasaan pelanggan dan kepercayaan pelanggan dalam industri perawatan kulit. Kepuasaan pelanggan serta kepercayaan pelanggan dipengaruhi oleh harga. Data diperoleh melalui kuesioner yang dibagikan pada pelanggan pria pengguna perawatan kulit di Surakarta. Teknik penyampelan yang digunakan adalah *purposive sampling* dengan jumlah sampel 200 responden. Uji hipotesis menggunakan analisis permodelan persamaan struktural (*Structural Equation Modelling – SEM*). Hasil penelitian yaitu harga berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan dan kepercayaan pelanggan, kepuasaan pelanggan serta kepercayaan pelanggan berpengaruh positif terhadap kesetiaan pelanggan industri perawatan kulit.

*Kata kunci:* kesetiaan pelanggan, kepuasaan pelanggan, kepercayaan pelanggan, harga